



VOLGA Capital

INVESTING IN OPPORTUNITIES  
Partnership for the future

# About the company

"VOLGA Capital" - financial investment company with a positive vision.

We always engage in an objective in-depth assessment of the client's needs and offer the most balanced optimal solution.

We work hard to meet the client's needs within the shortest possible timeframe.

We are innovative in each new project and are never limited by standardized thinking, seeking out individual solutions even in the most complicated cases.

Founded in Russia in 2013 we are focused on both Russian and international markets. Our head office is located in Moscow. There are also offices in the cities of Nizhny Novgorod and Shanghai.

Currently, the financial turnover of the company amounts to 1,000 billion Rubles per annum.

# Our team

The Management of the company is an efficient and cohesive team, consisting of high-rate specialists in the sphere of attraction of investment for business development, management of problematic assets as well as reorganization of company finance and other areas related to investment activity.



**Stanislav Mashagin**  
CEO



**Dmitri Roumiantsev**  
Member of the Board  
of Directors



**Alexander Konovalov**  
*Head of Treasury  
Department*



**Julia Diachenko**  
*Chief Financial Director*



**Sergey Tsarapkin**  
*Advisor*



**Nikolai Gets**  
*Head of representation  
in China*



**Michael Mukhortov**  
*Director on work with  
clients*

# Stock market services

**Arbitrage  
Transactions**

**Development of  
individual  
investment  
portfolios**

**Allocation of funds  
in Russian and  
international  
financial markets**

**Listing organization  
on Russian and  
international stock  
exchanges**

Market neutral high-frequency  
arbitrage transactions on  
Russian and international  
financial markets

Business , securities, real  
estate , currencies,  
precious metals

- **Shares**
- **Bonds**
- **Indexes**
- **Currency**
- **Financial futures for  
commodities**
- **Options**

- **We employ a low-risk and stable strategy, mitigating risks due to shifts in the market.**
- **Our high-frequency arbitrage trading is based on the use of our own in-house proprietary software.**

# Areas and services

Financial Management

Risk  
Management

**Investment support**

**Capital structure  
management**

**Bank guarantees**

**Currency fixing**

Financial analysis

**Financial modelling**

Investment strategy  
development

Raising debt and equity  
financing

Attraction of external funding

Credit transaction restructuring

Business Due Diligence

Public market entry



**VOLGA Capital**

# What we can offer you

- ✓ **An Individual attitude**
- ✓ **Effective identification and resolution of problems**
- ✓ **Top-grade financial experience**
- ✓ **Flexible conditions of service**
- ✓ **Reliability and assurance**

## Our Goals

- ✓ Building long-lasting partnerships
- ✓ Formation of an effective system of financial management and improved profitability and investment attractiveness for the client's business
- ✓ Developing optimal solutions for problems of every level of difficulty
- ✓ Attracting foreign investors to the Russian market



# Meaningful projects



## **Modernization of rolling stock fleet for JSC "Russian Railways"**

One of the main projects of the current investment program of JSC "Russian Railways" is to upgrade its rolling stock fleet.

VOLGA Capital is involved in the acquisition of locomotives and diesel locomotives through the issuance of bonds through an independent project company. The transaction is based on the principles of project financing, which is a relatively new concept for the capital market within the Russian Federation.

Amount of funding - 5 billion rub.



## **Project «High-Speed Railways»**

The aim of the project is the organization of high-speed railway traffic within the Russian Federation.

The initial phase of the project involves the construction of the "Moscow-Kazan" railway, which will be 770 km in length.

VOLGA Capital is taking part in the organization of project financing through the issuance of infrastructure bonds on behalf of the Concessionaire. The transaction is expected to undergo subsequent refinancing by the Bank of Russia.

The total cost of the project - 1.07 trillion rub.

# Partners and contractors



LEX COLLEGIUM



НФК



ЯКОВЛЕВ & ПАРТНЕРЫ



# Social responsibility

Group PJSC "VOLGA Capital" is wholly committed to social responsibility. The quest for business success is inextricably linked to concern for the public interest. This approach is based on the long-term investment strategy of the group, focused on employees, customers and residents of the regions where it operates.



## Support of Charitable Fund «Food of Life»

The Charitable Fund for assistance to low income individuals, «Food of Life» was founded in Russia in 1988. The Fund deals in a simple and plain business, at first sight — meals for people, but sometimes a serving of a hot meal can rescue a human life. In 2014 millions of people who found themselves in difficult life situations were able to receive hot meals.

The Charitable Fund «Food of Life» has arranged programs for aid in the zones of military conflicts and natural calamities on multiple occasions.

# Press-center

**Станислав Машагин — RBK-НН: "Проектное финансирование сегодня является оптимальным способом привлечения "длинных" средств под бизнес-проекты"**

В рамках предстоящего бизнес-форума на тему "Проблемы и решения проектного финансирования" представители нижегородского бизнеса и власти обсудят перспективы взаимодействия

Генеральный директор инвестиционной компании «Волга-Капитал» Станислав Машагин рассказал, в каких стартапах сегодня интересно всего инвестировать и почему малый бизнес в России расширяет

**Станислав Машагин, генеральный директор инвестиционной компании «Волга-Капитал»:**

1. Сейчас на рынке венчурного инвестирования затихло, которое связано с макроэкономической нестабильностью. Успешные проекты продолжают получать раннее институциональное финансирование, какие-то проекты завершены, но в целом инвесторы занимают выжидательную позицию. Я могу сказать это про все сектора прямого инвестирования, но особенно это касается сейчас венчурных инвестиций. Они последние стартуют, поскольку вкладываются обычно в проекты с длительными сроками окупаемости и хорошей маржинальностью.
2. Основные условия, которые необходимо учитывать при инвестировании в технологические стартапы – это наличие хорошей идеи, проработанного продукта и компетенций. Если эти вещи соблюдены, то финансирование найдется довольно легко. В противном случае так называемые «предприсельные» инвесторы помогают доработать проект. Инвесторами обычно выступают знакомые и друзья предпринимателей. В этом году наблюдается некоторое затихание на рынке технологических стартапов. Хороших сделок не было, но работа не останавливается. Есть очень много проектов и

**More information in the section "Press Center"**  
<http://volgac.com/press-centre/>



**УДОБНО**

**ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА БИЗНЕС ОБЩЕСТВО КУЛЬТУРА, ОТДЫХ СПОРТ ПРОВОСЯЩИЯ И КРИМИНАЛ**

**Домашний Интернет + Интерактивное ТВ**

**Мнения и интервью**

3 февраля 2015 18:41 [204]

**"Мелким региональным банкам необходимо сосредоточиться на уже существующих клиентах, чтобы выжить в условиях сложившейся экономической ситуации", - Станислав Машагин**

(ИИА "Нижний Новгород" - Татьяна Нерова) "Мелким региональным банкам необходимо сосредоточиться на уже существующих клиентах, чтобы выжить в условиях сложившейся экономической ситуации", - сообщил ИИА "Нижний Новгород" генеральный директор компании VOLGA Capital Станислав Машагин 3 февраля.

По его словам, малые банки Нижегородской области могут выжить, оказывая качественные услуги существующим клиентам и привлекая инвесторов, хорошо знающих местный рынок.

"Мой совет региональным банкам - сосредоточиться на своих уже существующих клиентах, заключенных сделках, предоставлении качественных гарантий при любых виде обслуживания и сопровождении детально. Сегодня, как никогда, предпринимателю нужна помощь банкиров. Сила средних банков - в бизнесе и в понимании местного рынка. Нужно использовать свои сильные стороны, не пытаться играть против более крупных филиальных банков, изыскивать все возможные источники для того, чтобы пополнить капитал, поскольку требования и нагрузка на него сегодня высоки. Капитал, определенно, находится в полновании, для это, может быть, потребуется слияние капиталов для того, что бы урвать больше. Каждому банку предстоит решить этот вопрос самостоятельно. Сегодня важно удержать клиента, потому что это будет играть на руку завтра каждому из игроков. Для того чтобы привлечь капитал, нужно смотреть на своих клиентов и партнеров, на те организации, которые знают банк, вступать с ними в отношения, привлекать инвесторов и от людей и от компаний, которые хорошо понимают и знают банк. Тем более что банк за это может хорошо платить, ставки высоки, доходности не такие низкие. Главное - сейчас не спускать руки и активничать", - отметил Станислав Машагин.

Copyright © 2006 - 2015 ИИА "Нижний Новгород". При перепечатке гиперссылка на ИИА "Нижний Новгород" обязательна. Настоящий ресурс может содержать материалы 18+

**поделись**

**НОВОСТИ ПАРТНЕРОВ**

30 апреля, 10:17

**SKODA Octavia – победитель премии «Автомобиль года в России 2015»**

23 апреля объявлены итоги масштабного голосования в рамках премии «Автомобиль года в России 2015».

**Вклад «ГОРЯЧИЕ СТАВКИ!»**

Расчетные вклады возможны за исключением последних 100 дней срока размещения вклада.

Минимальная сумма дополнительного вклада – 5 000 руб.

Расчетные операции по вкладу не предусмотрены.

Банк гарантирует процент на сумму банковского вклада со дня, следующего за днем поступления суммы вклада в банк, по день истечения срока вклада.

# Contacts

## **Head office in Moscow:**

119121, 2nd Vrazhsky per., h. 7, office G-1

[www.volgac.com](http://www.volgac.com)

Tel.: +7 495-374-74-71

Email: [info@volgac.com](mailto:info@volgac.com)

## **Representative office in Nizhny Novgorod:**

603155, Bolshaya Pecherskaya street, h. 26, office 1001/4

Tel.: +7 831-280-98-20

## **Representative office in Shanghai, China:**

403 No.18, Lane 318, Yonghe Rd, Zhabei, Shanghai, China

Zip:200072

Tel: (+86) 021-5620-0206 / (+86) 1822-1377-245

Fax:(+86) 021-6630-8805